

**SEMINARSKI RAD**

Tema : **Funkcije i vrste marketinga**

**Profesor-mentor:**  
**\*ime mentora**

**Student:**  
**\*Vase ime, razred**

**Februar, 2010.**

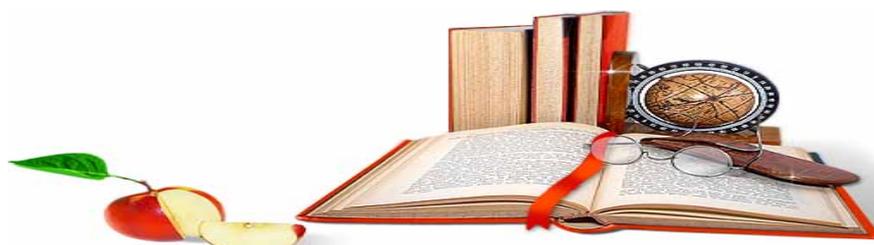
## Sadržaj

<b><u>1</u></b>	<b><u>Uvod</u></b> .....	<b>4</b>
<b><u>1.1</u></b>	<b><u>MARKETING MIKS</u></b> .....	<b>4</b>
<b><u>2</u></b>	<b><u>MEĐUZAVISNOST MARKETING MIKSA I OSTALIH FUNKCIONALNIH OBLASTI</u></b> .....	<b>5</b>
<b><u>2.1</u></b>	<b><u>PROIZVOD KAO INSTRUMENT MM</u></b> .....	<b>5</b>
<b><u>2.2</u></b>	<b><u>MIKS PROIZVODA(ASORTIMAN)</u></b> .....	<b>6</b>
<b><u>2.2.1</u></b>	<b><u>KLASIFIKACIJA PROIZVODA U MARKETINGU</u></b> .....	<b>6</b>
<b><u>2.2.2</u></b>	<b><u>OSNOVNA OBELEŽJA PROIZVODA</u></b> .....	<b>7</b>
<b><u>2.2.3</u></b>	<b><u>USLUGE U VEZI SA PROIZVODOM</u></b> .....	<b>8</b>
<b><u>2.2.4</u></b>	<b><u>KVALITET PROIZVODA</u></b> .....	<b>8</b>
<b><u>2.3</u></b>	<b><u>MARKA PROIZVODA</u></b> .....	<b>9</b>
<b><u>2.4</u></b>	<b><u>ŽIVOTNI CIKLUS PROIZVODA</u></b> .....	<b>10</b>
<b><u>2.5</u></b>	<b><u>MIKS CENA - POJAM CENE</u></b> .....	<b>11</b>
<b><u>2.6</u></b>	<b><u>KALKULACIJE</u></b> .....	<b>15</b>
<b><u>2.7</u></b>	<b><u>TRANSFERNE CENE</u></b> .....	<b>16</b>
<b><u>2.8</u></b>	<b><u>MIKS DISTRIBUCIJE PRODAJE</u></b> .....	<b>18</b>
<b><u>2.9</u></b>	<b><u>ALTERNATIVNE STRATEGIJE DISTRIBUCIJE</u></b> .....	<b>23</b>
<b><u>2.10</u></b>	<b><u>UPRAVLJANJE PRODAJOM</u></b> .....	<b>24</b>
<b><u>2.11</u></b>	<b><u>MIKS KOMUNIKACIJE I PROMOCIJE</u></b> .....	<b>25</b>
<b><u>2.12</u></b>	<b><u>Privredna propaganda</u></b> .....	<b>26</b>
<b><u>2.13</u></b>	<b><u>Unapređenje prodaje</u></b> .....	<b>26</b>
<b><u>3</u></b>	<b><u>ODREĐIVANJE CILJEVA UNAPREĐENJA PRODAJE</u></b> .....	<b>27</b>
<b><u>3.1</u></b>	<b><u>STRATEGIJE UNAPREĐENJA PRODAJE KA DISTRIBUTERIMA</u></b> .....	<b>27</b>
<b><u>3.2</u></b>	<b><u>STRATEGIJE UNAPREĐENJA PRODAJE KA POTROSACIMA</u></b> .....	<b>28</b>
<b><u>3.3</u></b>	<b><u>UPRAVLJANJE MARKETINGOM</u></b> .....	<b>28</b>
<b><u>4</u></b>	<b><u>Zaključak</u></b> .....	<b>30</b>
<b><u>5</u></b>	<b><u>Literatura</u></b> .....	<b>32</b>

**---- OSTATAK TEKSTA NIJE PRIKAZAN. CEO RAD MOŽETE PREUZETI  
NA SAJTU [WWW.MATURSKI.NET](http://WWW.MATURSKI.NET) ----**

**BESPLATNI GOTOVI SEMINARSKI, DIPLOMSKI I MATURSKI TEKST  
RAZMENA LINKOVA - RAZMENA RADOVA  
RADOVI IZ SVIH OBLASTI, POWERPOINT PREZENTACIJE I DRUGI EDUKATIVNI MATERIJALI.**

**[WWW.SEMINARSKIRAD.ORG](http://WWW.SEMINARSKIRAD.ORG)  
[WWW.MAGISTARSKI.COM](http://WWW.MAGISTARSKI.COM)  
[WWW.MATURSKIRADOVI.NET](http://WWW.MATURSKIRADOVI.NET)**



NA NAŠIM SAJTOVIMA MOŽETE PRONAĆI SVE, BILO DA JE TO [SEMINARSKI](#), [DIPLOMSKI](#) ILI [MATURSKI](#) RAD, POWERPOINT PREZENTACIJA I DRUGI EDUKATIVNI MATERIJAL. ZA RAZLIKU OD OSTALIH MI VAM PRUŽAMO DA POGLEDATE SVAKI RAD, NJEGOV SADRŽAJ I PRVE TRI STRANE TAKO DA MOŽETE TAČNO DA ODABERETE ONO ŠTO VAM U POTPUNOSTI ODGOVARA. U BAZI SE NALAZE [GOTOVI SEMINARSKI, DIPLOMSKI I MATURSKI RADOVI](#) KOJE MOŽETE SKINUTI I UZ NJIHOVU POMOĆ NAPRAVITI JEDINSTVEN I UNIKATAN RAD. AKO U [BAZI](#) NE NAĐETE RAD KOJI VAM JE POTREBAN, U SVAKOM MOMENTU MOŽETE NARUČITI DA VAM SE IZRADI NOVI, UNIKATAN SEMINARSKI ILI NEKI DRUGI RAD RAD NA LINKU [IZRADA RADOVA](#). PITANJA I ODGOVORE MOŽETE

DOBITI NA NAŠEM [FORUMU](#) ILI NA [maturskiradovi.net@gmail.com](mailto:maturskiradovi.net@gmail.com)